

**Bureaux : Coin de l'Ave Jasper et la Troisième Rue**  
**ALEX. LEFORT, Gerant**



# LE PROGRES

Journal Hebdomadaire

Imprimé et publié à Morinville, Alberta, par "La Compagnie de Publication du PROGRES Limitée," tous les jeudis

## TARIF DES ABONNEMENTS :

CANADA, \$1.00 par année  
ETATS-UNIS et EUROPE, \$1.50

Toutes communications doivent être adressées

LE PROGRES,  
Morinville, Alberta.

MORINVILLE, JEUDI, 30 JUIN 1910

## Exemple a Suivre

Il y a quelques semaines, la métropole du Canada était le théâtre d'une grandiose et patriotique démonstration.

On tirait des pages poudreuses de l'histoire un des faits les plus glorieux.

Toujours les Ormeaux et ses seize compagnons, dont le courage invincible, la générosité inaltérable, le patriotisme ardent sauvèrent la colonie de l'inévitable et désastreuse invasion des indiens Iroquois, ennemis irréconciliables des Français, sortirent pour ainsi dire de l'oubli, et leur soudaine apparition, après 250 ans, souleva partout l'enthousiasme.

Tous les journaux, tant français qu'anglais, rendirent un sincère tribut d'hommages aux immortels héros du Long Sault, qui le 26 mai 1660, donnèrent sans hésiter leur vie pour sauver leurs frères.

Aussitôt circulèrent, sous la suggestion et la direction de l'Association de la Jeunesse Canadienne-française, des listes de souscriptions, et l'enthousiasme soulevé ouvrit larges les bourses pour faire revivre dans le bronze, les sauveurs de la patrie naissante.

Déjà plus de \$3,500 sont encaissées pour élever un monument qui rappellera aux générations présentes et futures un fait historique comparable à celui de Léonidas et de ses trois cents Spartiates aux Thermopyles.

Nous ne saurions trop féliciter nos compatriotes de la province de Québec.

Dans cette dernière province, on a le culte des glorieuses figures de notre histoire. Aussi, non seulement Québec et Montréal sont-elles parsemées de monuments, mais la plupart des petites villes ont le leur. C'est généralement le fondateur. Souvent on y ajoute celui d'un homme illustre qui y a vécu.

Certes personne ne peut s'attendre à trouver dans notre jeune province autant de monuments que dans la plus ancienne province du Canada.

D'un autre côté, n'est-il pas étonnant de n'en voir aucun ?

Dans l'histoire de l'Ouest n'y a-t-il pas d'hommes dignes de vivre dans le marbre ?

Tout le monde sait qu'il y en a.

Ne serait-il pas temps d'imiter l'exemple de la province-mère ?

L'an dernier, lors de la célébration de la fête St Jean-Baptiste à St Albert, l'idée d'élever un monument à Mgr. Grandin, a été lancée. Elle a d'abord été accueillie avec enthousiasme, mais il semble qu'elle n'ait pas fait fortune dans le domaine pratique, puisqu'il n'en a plus été question depuis.

N'est-il pas permis de croire que la génération présente dont le plus grand nombre a connu le zélé missionnaire, l'éminent évêque, a été témoin de son dévouement infatigable, a ressenti les effets de sa bonté, devenue proverbiale, et le tient en si profonde vénération, s'imposera avec empressement quelques légers sacrifices pour voir s'élever dans la prairie, sur un massif piédestal, l'imposante figure du premier évêque de l'Alberta.

Il suffirait, croyons-nous, de quelques hommes de bonne volonté pour inaugurer dans l'Ouest cette pieuse coutume de nos aïeux.

## La Pratique Commerciale

### Faire de l'argent au début, — Equilibre Financier

Credit long et court

Un coup d'œil sur le tableau ci-dessus montrera où gît le secret de faire de l'argent en vendant à petit bénéfice. Cette explication est aussi simple que l'histoire du cordonnier qui végétait en fabriquant des bottes à \$12.00 la paire parce que cela lui demandait une semaine de travail par paire, tandis que son voisin vivait bien quoique ne recevant que \$10 par paire à cause de son industrieux système qui lui permettait d'en faire deux paires par semaine.

Il y a bien d'autres points de vue auxquels on peut encore se placer quand on fait l'estimation des profits, savoir, par exemple, le Capital investi, le l'intérêt de l'argent, etc., etc., mais nous aurons le loisir, sans doute d'étudier cela dans un autre article.

## EQUILIBRE FINANCIER

CRÉDIT LONG ET COURT

Il résulte des articles précédents, qu'un négociant doit avoir autant de capital et de crédit obtenu, — les

deux combinés, — qu'il peut montrer de marchandises dans son grand livre, à l'époque où les deux, pris ensemble, sont à leur point le plus élevé.

Nous pouvons illustrer ceci d'avantage en plaçant devant le lecteur le tableau suivant :

Capital	Comptant	doit	Stock de
	crédit	éga.	march.
	obtenu		comp. dé.

On nous demandera naturellement quelle doit être la proportion relative du capital disponible et de la marge de crédit à solliciter. Nécessairement, cette proportion est très variable ; cela dépend plus ou moins de l'habileté du négociant à obtenir ce crédit chez les marchands en gros, et cela dépend aussi de la longueur de ce crédit. Si, par exemple, les dix mille piastres de stock mentionner ci-dessus ne pouvaient être obtenues même partiellement à crédit, cela exigerait \$10,000 de capital. Mais ce négociant peut avoir des facilités pour  
(Suite à la page 3)

## A. RIOPEL

ENCANTEUR

Rue Grandin, MORINVILLE

A A A

Mr Riopel fait toutes sortes de ventes par encan public à domicile à des conditions très avantageuses.

En vente aussi par Mr. Riopel, 8 lots de village, en face de l'hôtel de St-Emile.

## Ecurie

Morinville

Voitures doubles et simples à la disposition des promeneurs, agents de commerce, visiteurs et nouveaux colons

EXCELLENTS CHEVAUX

A. Levasseur, Morinville

TELEPHONE

## THOMAS ARCHAMBAULT

Entrepreneur

Menuisier-Charpentier

Morinville, Alta.

## T. MAISONNEUVE

Marchal - Ferrant

Réparages une spécialité

Encourageons l'industrie locale

MORINVILLE, ALTA.

## Mad. Alp. Brissette

Modiste de Chapeaux de toutes sortes et de la dernière mode...

RUE GRANDIN

En face de l'édifice du "Progres"

Morinville, Alta.

## Henri Dubord

Marchand-Tailleur

spécialités : Nettoyage et pressage d'habits et réparation des fourrures

MORINVILLE

ALTA.

## A A R. C. PIUZE A A

Tabacs, Cigares, Liqueurs douces ; Salle de Pool

MORINVILLE,

ALBERTA

## MARCHE DE VIANDES

Boeuf, veau, lard, mouton, volailles, jambon, bacon, saucisse, saucisse fumée, Balane etc., etc.

Les cultivateurs peuvent y vendre aux plus hauts prix tous les produits de la ferme, tels que : Poaux vertes, volailles, œufs, légumes de toutes sortes, etc., etc.

JOS. C OUSINEAU

Morinville, Ita.

## Cartes Professionnelles

LUCIEN DUBUC LOUIS MADORE

Dubuc &amp; Madore

AVOCATS et NOTAIRES

Avocats de la Banque d'Hochelaga

PRETS D'ARGENT

BUREAUX : BLOCK NORWOOD

Avenue Jasper, Edmonton, Alta.

OMER ST GERMAIN

Avocat et notaire

Morinville, Alberta

Argent à prêter

ET. E. DELAVAU

AVOCAT - NOTAIRE

Agent Consulaire de France

152 JASPER AVE. EST.

EDMONTON

GARIPEY &amp; LANDRY

AVOCATS - NOTAIRES

Argent à prêter

BUREAUX : BLOK GARIPEY

AVENUE JASPER EST

EDMONTON, ALTA.

CORMACK &amp; MACKIE

AVOCATS - NOTAIRES

PRETS D'ARGENT

Bureaux : Block McLeod

135 AVENUE JASPER EST

EDMONTON, Alta.

On parle français

## RESTAURANT

ROY, FRERES Prop.

Repas à toutes heures du jour et de la nuit Liqueurs douces, Epicerie et Fruits

FLEURE A VENDRE

En face du "Progres"

MORINVILLE, ALTA.

Maison à louer, s'adresser à ALBERT ROY

## A Vendre

Dans un village canadien-français, en face de l'église, à un mille de la gare du C. N. R., une maison en bois scié des plus confortables, 38 x 26 pieds, convertie en bardeaux, cheminées en briques, bâtie sur deux lots de 50 x 150 pieds chacun.

Aussi une boutique de forge de 48 x 48 pieds, en bois scié, bâtie sur un lot de 50 x 150 pieds, avec tous les outils de forgeron les plus modernes. Il n'y a que ce forgeron dans l'endroit.

Le tout à bas prix et conditions avantageuses.

Adressez-vous au PROGRES

Nous payons le plus haut prix pour les produits de la ferme

Vos intérêts

Nous vendons au plus bas prix

ont toujours été notre chemin au succès

Nous exposons maintenant un assortiment considérable de Marchandises sèches, Sous-vêtements, Hardes faites, Chaussures, Gants, Ferronneries, Peintures, Epicerie, Vaisselles, etc., etc.

qui mérite l'attention du public par sa qualité et ses prix.

Avis aux gens de bon goût et économes

The Morinville Store Co.

H. BOISSONNAULT, Gerant

MORINVILLE

## STEFFES &amp; HITTINGER

MAGASIN GENERAL

Assortiment complet de Nouveautés des meilleures maisons de gros canadiennes, américaines et européennes.

Hardes faites, Chaussures, Vaisselles, Ferronneries et Peintures

Agents pour le célèbre fer à repasser "Ideal" article indispensable pour la saison d'été.

Nous vendons le charbon spécial à l'usage de ce fer à repasser

MORINVILLE,

ALBERTA

## ARTHUR GERVAIS

Cardiff P. O., Alta.

Magasin general, Salle de Pool, Ecurie de louage

Nous achetons tous les produits de la ferme au prix courant

Si vous voulez retirer tout le profit possible de vos vaches laitières, vous devez vous procurer une écrémeuse.

L'ECREMEUSE

DE LAVAL

est employée par 98 pour cent des crémeries et par des milliers de fermiers

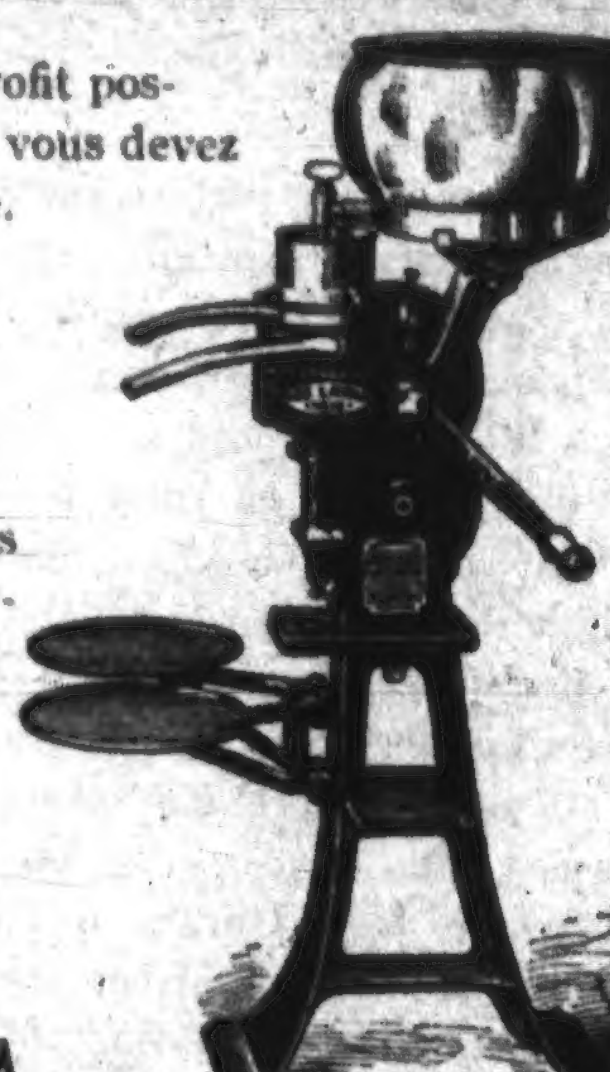
Pour plus amples informations, Adressez-vous à

E. H. WARD

AGENT

MORINVILLE,

ALBERTA



## ALBERTA HOTEL

Le meilleur hotel d'une piastre par jour

Le plus près de la gare du C.N.R.

Transport des voyageurs aux heures des trains, gratis

Vins et Liqueurs de marques supérieures Pension et chambres de première classe

Salon de barbier

Wm. HERGOTT, Prop.

Morinville, Alta.

### KRESO DIP NO. 1

(STANDARDIZED)

#### For All Live Stock

EASY AND SAFE TO USE.

KILLS LICE, TICKS, FLEAS, MITES. CURES MANGE, SCAB, RINGWORM, SCRATCHES, ETC. DESTROYS DISEASE GERMS AND DRIVES AWAY FLIES.

NON-IRRITATING. EFFECTIVE. INEXPENSIVE.

THE IDEAL DIP

FOR SALE BY

A. J. HAMILTON

PHARMACIEN

Morinville, Alberta

ASK FOR FREE BOOKLETS.



## Pour les Cultivateurs

### Fabrication du Beurre sur la Ferme

(Suite)

Si le lait a refroidi avant qu'on puisse le séparer, il sera mieux de le réchauffer à une température de 100 degrés.

Pour avoir une séparation complète et obtenir une crème avec un bon arôme, un séparateur doit être lavé chaque fois qu'on s'en sert, mettre la machine à pleine vitesse avant d'y introduire le lait, emplir le bol avec de l'eau à une température de 110 à 115 degrés afin de réchauffer le bol et empêcher la crème de coller.

La crème ne doit pas être ni trop claire ni trop épaisse; il est mieux de l'avoir un peu épaisse que trop claire, elle se conservera plus facilement, le barattage sera plus prompt et plus complet. Une crème contenant de 35 à 40 pour cent de gras est préférable pour la fabrication du beurre. Ce résultat peut être obtenu en ajustant la vis à crème ou vis au lait écrémé.

Un récipient qui contiendra toute la crème, d'un barattage à l'autre, est préférable afin d'avoir la crème toute de même qualité.

Aussitôt que la crème est séparée, elle doit être refroidie à une température variant de 50 à 60 degrés en ayant soin de la tenir couverte dans un lieu où l'atmosphère est pure.

Il est bon d'ajouter à la première crème une chopine ou deux de bon ferment qui peut être fait en écrémant du lait bien propre et tenant ce lait à une température de 80 degrés jusqu'à ce qu'il commence à cailler. A ce point il peut être employé s'il a un bon arôme et un goût sûr agréable et aussitôt la fermentation se développera dans la crème fraîche et pourra peut-être empêcher d'autres mauvaises fermentations de s'y introduire.

La crème fraîche doit être refroidie avant d'être ajoutée à l'autre crème et en l'ajoutant, elle doit être bien mélangée à l'autre crème afin que le mûrissement soit uniforme.

Aucune crème fraîche ne doit être ajoutée à une autre crème de la veille avant le barattage. Quand la crème devient lisse, se transvider comme de la melle et ayant un goût sûr agréable, elle est prête à baratter.

La température à laquelle la crème doit être barattée doit varier suivant le pourcentage du gras de la crème, la longueur de temps que la vache donne du lait, l'acidité de la crème, la nourriture donnée aux vaches, la température de la chambre de fabrication et de la baratte, la quantité de crème dans la baratte, laquelle ne doit pas être remplie plus qu'à moitié.

La crème doit être à une telle température pour que le beurre commence à se faire entre 25 et 40 minutes. Cette température devra varier de 52 à 56 degrés en été et de 56 à 62 en hiver.

Si la crème doit être refroidie, il y a lieu de la faire plusieurs heures avant le barattage, afin de donner au gras le temps de durcir.

La crème doit être coulée en la mettant dans la baratte, afin d'éviter des morceaux de crème secs, du lait caillé et d'autres matières impures qui pourraient s'y introduire.

Chaque fois que la caniste à crème est vide, elle doit être bien lavée, échaudée et exposée à l'air avant d'y ajouter de la crème fraîche.

En hiver, pour que le beurre ait une couleur jaune pâle, ajouter 3 ou 4 gouttes de couleur à beurre par livre; il est préférable

d'ajouter la couleur à la crème. On peut aussi l'ajouter au sel qui doit servir au salage du beurre avec un bon résultat.

Si la crème écume, c'est parce qu'elle contient trop de lait écrémé et qu'elle est trop froide. Il ne faut pas ajouter d'eau chaude à cette crème, mais sortir la crème de la baratte et la réchauffer en mettant la caniste de crème dans un récipient contenant de l'eau chaude jusqu'à ce que la crème soit à la température voulue.

Souvent nous obtenons le beurre de la crème claire; mais souvent le beurre ne s'assemble pas. Essayez alors un barattage lent et si cela n'a aucun résultat, soutirez une partie du lait de beurre.

La crème trop épaisse deviendra en pâte, collera à la baratte et le barattage cessera; dans ce cas ajoutez de l'eau à la même température de la crème afin de délayer suffisamment la crème pour la baratter facilement.

Si le beurre se fait trop vite et est mou, nous devons baratter à une température plus basse.

Si le beurre se fait trop lentement, (plus que 40 minutes) c'est que la crème est trop froide ou qu'elle est trop claire.

Quand le beurre est de la grosseur du grain de blé, le lait de beurre doit être soutiré; s'il sort des grains de beurre avec le premier lait de beurre, donner encore quelques évolutions à la baratte. Quand le lait de beurre est soutiré, ajouter au beurre autant d'eau bien propre qu'il y avait de crème, à une température de 50 degrés en été et de 54 à 58 degrés en hiver, suivant la condition du beurre et la température de la chambre de fabrication; donnez ensuite à peu près douze évolutions rapides à la baratte.

Si le beurre est mou, il est préférable de le laver deux fois.

Après le lavage, laissez égoutter le beurre pendant quinze minutes avant d'ajouter le sel.

Ajouter une quantité suffisante de sel pour satisfaire la demande de votre marche générale de 1/4 once à une once de sel par livre de beurre.

Il est préférable de faire le salage dans la baratte. Le sel ajouté, la baratte doit être tournée lentement jusqu'à ce que le beurre forme une seule masse. Après le salage, il est préférable d'attendre à peu près deux heures avant de le travailler, s'il peut être tenu dans une place fraîche afin de donner au sel le temps de se dissoudre.

Le beurre doit être travaillé en le pressant seulement, avec la palette et non pas en glissant la palette sur le beurre ce qui donnerait au beurre l'apparence de la graisse.

Le beurre doit être travaillé suffisamment pour qu'il soit compact, que la couleur soit égale, et ne contienne trop d'humidité représentée par de grosses gouttes d'eau. Si le beurre est mou, il sera mieux de ne le travailler qu'un peu en premier lieu; le placer ensuite dans un lieu frais et le travailler de nouveau.

Avant de se servir de la baratte, moule et palette à beurre, on doit les échauder et ensuite refroidir avec de l'eau bien froide.

Le beurre fait, baratte, moule et palette doivent être rincés avec de l'eau bouillante, ensuite être bien frottés avec une brosse et du sel et rincés de nouveau avec de l'eau bouillante, puis enfin être mis à sécher.

Dans l'industrie laitière la propreté doit régner surtout à l'étable, et s'il est difficile pour un sac vide de se tenir droit, il est plus difficile pour l'homme paresseux de réussir dans l'industrie laitière.

I. VILLENEUVE

## ET J'AI DIT MA TRISTESSE

Et j'ai dit ma tristesse au fleuve solitaire  
Qui porte à l'océan des sanglots infinis.  
De la saison qui meurt, j'ai pleuré le mystère;  
J'ai, dans la paix des soirs, prié les cieux bénis.

J'ai cherché dans mon rêve un espoir qui console,  
J'ai voulu dans ma vie un peu de vérité;  
J'ai soumis ma pauvre âme à son dernier symbole,  
J'ai réfréné mon cœur trop longtemps agité.

J'ai porté dans ce cœur le deuil des solitudes,  
Car parmi les humains je fus un exilé.  
En moi j'ai ressenti quelques sombres préludes  
Pereils au triste écho d'un monde désolé...

J'ai dit: Passez rieurs des vaines mascarades,  
Diogène eut raison de prêcher son dégoût;  
L'amour de ce bas monde est chose qui dégrade,  
Je vais être orgueilleux et je mourrai debout.

Et pourtant on se doit de garder le silence  
Sur la triste langueur de nos plus mornes soirs:  
Si notre vie est brève elle doit être immense  
Par ses fervents efforts et ses profonds espoirs...

Je ne sourirai plus devant l'homme sincère,  
Je veux plutôt l'aider à calmer ses tourments.  
Car la vie est plus belle avec plus de misère,  
La misère à ses droits jusques aux firmaments.

Et je ferai des vers tout remplis de mon âme  
Que tourmente la foi d'un univers meilleur,  
Tous simples et discrets, ils contiendront ma flamme  
Que les muses verront du haut de leur splendeur.

LOUIS JOSEPH DOUCET.

(Extrait de la Jonchée Nouvelle.)

Abonnez vos amis au "Progres" organe des Canadiens-français de l'Ouest

### La Pratique Commerciale

(Suite de la page 2)

emprunter une partie de ce montant, ce qui serait une autre forme de crédit; il pourrait de cette manière pousser sa barque avec en réalité moins que \$10,000 de capital.

Si les termes du crédit obtenus par le négociant sont assez longs pour lui permettre de vendre ses marchandises et de toucher son argent avant l'échéance, il est clair que le seul capital nécessaire est celui qui lui a servi à acheter la confiance du marchand de gros. Quel montant de capital peut-il être requis pour établir sa réputation, pour obtenir cette confiance désirable? Cela dépendra beaucoup des avantages personnels du détaillant.

Le nommé A. quoiqu'il n'ait pas un dollar... pourrait obtenir \$10,000 de marchandises, par faveur, par amitié ou par une grande confiance en son habileté.

Le nommé B., avec un peu moins d'avantages personnels trouvera qu'il lui est nécessaire d'avoir \$2,000 de capital avant de voir les marchands en gros consentir à lui avancer un montant additionnel de \$8,000.

Le nommé C. encore moins favorisé, devra avoir \$5,000 de capital avant de pouvoir obtenir les autres \$25,000 de marchandises, pendant que le nommé D. qui possède \$8,000 d'argent comptant mais dont la réputation est mauvaise au point de vue de l'habileté ou de

(Suite à la page 4)

### Agence d'Immeubles

La prochaine incorporation de Morinville en ville, devant avoir pour résultat nécessaire la plus-value des propriétés foncières, ceux qui désirent faire l'acquisition d'un ou de plusieurs lots devraient se hâter.

Ainsi suis-je en mesure de vendre à des conditions faciles et pour un prix relativement bas, plusieurs lots vacants ou construits, ainsi que des fermes à proximité de Morinville.

Qu'on se hâte donc.

Eugene Gibeault

### PHARMACIE LAVAL

T. E. ADIER,

Pharmacien

130, AVE JASPER OUEST

EDMONTON, ALTA.

### Boucherie de Morinville

Viandes, Jambons, Saucisses et Légumes

Nous achetons le beurre et les œufs aux plus hauts prix  
Peaux vertes achetées à un prix raisonnable

COMTOIS &amp; FORGET

Propriétaires

## ECURIE IMPERIALE

Chevaux et Voitures de première classe

Service de Jour et de Nuit

TELEPHONE 1505

\*\*\*

L. J. A. LAMBERT

620 5ième Rue

EDMONTON, ALBERTA

## HOTEL RICHELIEU

Le meilleur hotel francais d'Edmonton

Près de la gare du Canadien Nord

Bains, Salle de barbiere, Salle de pool, etc. Chambres de première classe

Pension par jour: \$1.00, 1.50 et 2.00

J. N. POMERLEAU, Prop.

Troisième Rue,

Edmonton

## HOTEL VICTORIA

MORINVILLE

Chambres confortables et salle d'échantillons pour voyageurs de commerce

Pension: \$1.00 et \$1.50 par jour

L'omnibus est à tous les trains

TANCREDE GIBEULT,

PROP.

E. GIBEULT,

GERANT

## Hotel St-Albert

N. ASSELIN, PROP.

Aménagé d'après les plans les plus modernes

Hôtel favori des touristes

Ecurie de louage à proximité

St-Albert,

Alberta

## HOTEL MORINVILLE

Salles d'échantillons, Ecurie de louage, Omnibus gratis à la rencontre de tous les trains

Boite postale 2

Telephone 12

A. E. Gagnon, Prop.

MORINVILLE, ALTA.

Adressez-vous aux ateliers du

## "Progres"

Pour vos Impressions de tous genres, tels que :

EN-TÊTE DE COMPTE

EN-TÊTE DE LETTRE

CARTES D'AFFAIRE

CARTES DE VISITE

LIVRETS DE REÇUS

LIVRETS DE BILLETS

PANCARTES

CIRCULAIRES

PROGRAMMES

BROCHURES

FORMULES LÉGALES, ETC., ETC.

Ces ouvrages peuvent être faits en français et en anglais

DEMANDEZ NOS PRIX

MORINVILLE,

Alberta.



## Notes Locales

M. Alcide Guertin est de retour d'un voyage à Winnipeg. Dans la Saskatchewan et le Manitoba, dit-il la sécheresse a déjà causé des dommages considérables aux récoltes.

M. Arthur Rivest, fils de M. Emanuel Rivest, a été victime d'un grave accident lundi dernier. Son cheval lui a lancé un coup de pied en pleine figure, et lui a brisé la mâchoire. Il est sous les soins du médecin, qui croit que M. Rivest restera défiguré.

MM. Emile et Edouard Dubuc sont revenus cette semaine d'un voyage aux Montagnes Rocheuses, à la tête des Rivière McLeod.

Ils étaient allés explorer pour le compte d'une Compagnie Minière.

De passage à Morinville, MM. A. Rousseau et Jules Boivin d'Edmonton.

En visite au presbytère, Monsieur l'Abbé Th. Roch et le Rév. P. Le Brie du séminaire de St-Albert.

Monsieur Lapointe d'Yamachiche, Qué., accompagné de son beau frère, M. Perron, de Lowell, Mass., est arrivé cette semaine dans l'intention de s'établir parmi nous. Il est enchanté du pays.

Il visite les terres aux environs de Morinville en vue de faire l'ac-

quisition de quelques uns

La Révérende Sœur Ste Jeanne, supérieure depuis deux ans du couvent de Morinville est rappelée en France à la maison-mère de Kermania.

La Révérende sœur Ste Agnès du Sacré-Cœur, est rappelée à Trois-Rivières.

Elles sont parties vendredi dernier avec la Révérende Provinciale qui les accompagnera jusqu'à Strathcona.

Nous leur souhaitons un heureux voyage.

On annonce le prochain mariage d'une charmante brunette du village avec un jeune garçon du même endroit.

Décès: Albert, enfant bien-aimé de M. Ed. Schenking.

La sépulture a eu lieu jeudi, au milieu d'un grand concours de parents et d'amis.

Naissance: A Edmonton Mme Wilfrid Gariépy, un fils qui a reçu les noms de Marie, Joseph, Henri, Georges.

Parrain et marraine M. Jos. M. Deschênes, employé civil et Mlle Maria Gariépy, tante de l'enfant.

Grâce à la générosité des citoyens de Morinville et au zèle des directeurs de la Société d'Agriculture, nous aurons l'exposition ici cette année encore.

C'est ce qui a été décidé à une assemblée tenue lundi dernier.

## Lettres d'Encouragement et de Félicitations

Le peu d'espace nous permet de publier seulement quelques-unes des lettres que nous avons reçues.

A M. Omer St-Germain,

Directeur du "Progrès".

Mon cher ami,

Je suis heureux d'apprendre que ton succès en journalisme grandit de jour en jour.

Le "Progrès" nouveau format le prouve.

Il est inutile d'insister sur le rôle qu'un journal doit jouer dans les circonstances actuelles.

La devise de ton journal indique ce rôle, et je suis heureux de constater que tu le remplis à la lettre.

Le "Progrès" est un journal "ad hoc". Les principales causes qui doivent être défendues le sont avec succès.

Les amis de Québec sont satisfaits du rôle que joue l'un des leurs dans un centre canadien-français de l'Ouest. Continue ton chemin, cher ami, pour le plus grand bien de tes concitoyens et pour l'orgueil de tes amis de Québec.

Dr U. J. Gagnon.

Yamaska - Est, Qué.

o x o

St-Boniface, 24 juin 1910.

Monsieur le Rédacteur

du "Progrès"

Morinville, Alta.

Cher Monsieur,

J'ai le plaisir d'accuser réception de votre lettre et des deux numéros du "Progrès" qu'elle m'annonce. Je consens très volontiers à échanger "Les Cloches de Saint-Boniface" avec votre journal. J'ai fait mettre "Le Progrès" sur nos listes et vous recevrez notre revue dès le prochain

numéro, 1er juillet.

Je vous souhaite plein succès dans l'arène du journalisme catholique et français. Puisse "Le Progrès", à l'exemple de Saint Jean Baptiste, toujours proclamer la vérité et réclamer la justice.

Votre tout dévoué,

D. Lamy, ptre.

Rédacteur des "Cloches"

## Nouvelle Institution

Au Rédacteur du "Progrès"

Morinville.

Cher Monsieur,

Il y a quelque temps fut organisée à Edmonton une branche de la "Aberdeen Association". Cette association a ses bureaux-chefs à Ottawa et est dirigée sous le patronage de son Excellence Lady Grey.

L'association existe dans le but de distribuer, gratis, des livres à ceux qui demeurent loin des centres et qui n'ont pas l'avantage d'avoir un service de maille régulier ou une bibliothèque dans les environs.

Je vous adresse cette lettre afin que vous puissiez annoncer le fait qu'une telle société existe à Edmonton et que le secrétaire serait heureux de recevoir des applications qui puissent être inscrites sur notre liste permanente, afin que les journaux, magazines et autres livres puissent être régulièrement envoyés à ceux qui en feront la demande.

J'ai confiance que si vous donnez avis de ceci dans votre journal, plusieurs de vos abonnés et lecteurs enverront leurs noms à l'association et recevront notre meilleure considération.

Votre dévoué,

John Blue.

Séc. Aberdeen Association

Edmonton.

## LEGAL, ALTA

(Suite de la page 1)

cadet qu'il n'avait pas vu depuis quinze ans. Ce dernier est enchanté du pays et on lui prête l'intention de s'établir au milieu de nous.

En visite chez Mme Vve Chs. Pelletier, Mr et Mme Baril. Madame Baril est sœur de Mme Pelletier.

## La Pratique Commerciale

(Suite de la page 3)

l'honnêteté ou même négative simplement, parce qu'il est inconnu, trouvera qu'il lui est difficile d'obtenir les \$2,000 additionnels dont il a besoin. Généralement on peut dire qu'un détaillant se lançant en affaires avec des perspectives favorables de succès et une bonne réputation d'honnête homme et d'homme habile, devrait pouvoir acheter à crédit un montant égal à son capital. Ainsi s'il possède \$5,000 argent comptant, il peut compter obtenir un montant additionnel de \$5,000 de marchandises, aux termes qui sont ordinairement fixés dans le commerce pour premier achat. Une telle proportion de capital et de crédit est généralement considérée dans le commerce comme un risque avantageux et prudent.

Un quart du premier achat en capital et les trois autres quarts à crédit est la moindre proportion d'argent avec laquelle un débutant devrait entreprendre un négoce quelconque, à moins qu'il ne soit aidé tout particulièrement par des amis capables et désireux d'aider dans l'importer quelle circonstance.

Quelquefois, il se peut qu'un homme ait de tels amis dans le commerce en gros, qui consentent à lui vendre des marchandises et à en vendre le paiement à mesure qu'il touche son argent, avec l'entente qu'après un certain temps, le compte portera intérêt sur la partie non payée.

Les cas souvent cités de négociants ayant fait fortune sans avoir le moindre capital au début, ou bien un capital nominal, sont généralement de cette nature. Comme question de fait, cependant, l'ami qui fournit ainsi généreusement les marchandises fournis ainsi le capital; au lieu d'être en argent, c'est simplement en marchandises.

Néanmoins, une avance de cette nature est trop incertaine pour qu'on puisse compter sur elle indéfiniment, à moins que le négociant en gros n'ait quelque intérêt particulier, relations de famille, par exemple, dans la prospérité du détaillant. Il en est de même d'ailleurs des faveurs obtenues par accommodations des banques. Les amis créanciers sont trop généralement disposés à envisager d'abord leur avantage personnel, s'efforçant d'être aimables et gracieux tant que lui le brillant soleil de la prospérité, mais excessivement anxieux de se protéger sans égard pour le coût et les sacrifices faits par le débiteur, si le temps devient orageux. Dans la même catégorie se trouvent les banquiers et les directeurs de banques, et quand le débutant comprendra que généralement ces messieurs lui témoignent une amitié extrêmement intéressée, il se reposera avec beaucoup moins de confiance sur leur aide probable, et se plaindra beaucoup moins amèrement quand ils refuseront de l'aider davantage.

Aucun homme sensé ne songerait à se lancer dans un commerce nécessitant \$10,000 de capital, s'il devait compter sur un emprunt de la moitié de cette somme, remboursable sur demande, ou bien à 30 jours, ou à 60 jours, même avec des chances de renouvellement, aussi avec des risques que dans une panique ou dans une période de stagnation—la faveur du renouvellement puisse lui être supprimée, et qu'il soit forcé de sacrifier sur son stock, et diminuer son capital d'autant, en s'efforçant de

réaliser le plus de ventes possible, même désavantageuses, afin d'honorer son emprunt.

Compter sur la faveur des créanciers ordinaires, ou sur la complaisance de la banque, pour des fonds requis en permanence dans les affaires est juste aussi précaire, disons mieux, juste aussi désastreux.

Pas une seule fois sur dix ces entreprises hasardeuses ont-elles la chance de réussir; au contraire elle ne peuvent manquer de ruiner celui qui en fait l'essai.

Il y a soixante ans, à l'époque où dans notre pays le haut commerce était presque exclusivement entre les mains des anglais importateurs, à l'époque où chaque village n'avait qu'un marchand où la concurrence se faisait moins sentir entre les détaillants, et où par conséquent tous les bénéfices réalisés sur la vente étaient plus considérables qu'à présent, avec moins de ventes totales, naturellement, le négociant qui jouissait d'une bonne réputation pouvait acheter la plus grande partie de son stock de marchandises à des termes de crédit variant de quatre à huit mois.

Depuis, les termes de crédit se sont constamment restreints, et sont maintenant limités par les marchands en gros à dix jours comme pour les sucres, le lard américain, les sirops et melasses, etc.; à trente jours, comme pour les boissons canadiens, et généralement tous les produits de l'industrie canadienne, coton ou articles de fer, manufacturés ici, etc.; deux mois, comme pour certaines marchandises irlandaises, la toile par exemple, ou bien les colonnades des Indes travaillées en Angleterre, ou bien articles d'alimentation chez les épiciers et les marchands de farine, etc.; quatre mois, comme pour les serges écossaises et les draps anglais etc.; six mois quelque fois sur des articles spéciaux; d'un écoulement difficile ou du moins très lent, soies françaises, draps allemands, serges à soutanes, etc. Ce ne soit là que quelques exemples sommaires.

Autre chose à considérer: Le marchand en gros accorde d'autant plus volontiers un long terme de crédit sur certains articles qu'il bénéficie lui-même de termes plus avantageux, sur certaines marchandises de l'Europe, où l'intérêt de l'argent est presque nul, et où, par exemple, pour vendre leurs draps aux canadiens les fabricants d'Aix-la-Chapelle sont trop heureux de leur offrir six mois de crédit et six mois de faveur (anti-dating) ou une allocation de douze mois d'intérêt au taux allemand, en plus d'une commission spéciale s'il désire payer comptant. Le marchand en gros offre naturellement d'une main une partie des avantages qu'il reçoit de l'autre. Ceci étant dit, et pour revenir plus précisément à l'objet du présent article disons tout de suite, que les termes de dix jours et trente jours peuvent difficilement être considérés comme du crédit, ce délai étant à peine suffisant pour permettre au marchand de recevoir sa marchandise et de l'examiner. Mais quand le détaillant demeure près de son fournisseur, les termes de crédit de 30 jours et même de 10 jours peuvent lui être avantageux, car il arrive fréquemment que ces marchandises achetées à proximité en très petite quantité sont vendues, et que le commerçant ait l'argent en mains le jour de l'échéance.

De telles transactions, brèves, rapides méritent d'être prises en considération quand on fait le calcul du montant relatif de capital qu'un commerce quelconque peut exiger.

Un article subséquent sera consacré à la manière d'obtenir du crédit, lequel article sera peut-être lu avec avantage par ceux qui désirent calculer leur chance d'obtenir un montant déterminé de crédit quand ils se lanceront en affaires.

J. AUGUSTE GALIBOIS.

## Tabacs Canadiens

Toujours en mains

Les ceebres Tabacs Valiquette

Nos. 40, 50, 60, 80 et 100

Nous faisons une spécialité de Tabacs Canadiens en feuilles.  
Nous garantissons nos tabacs

GROS ET DETAIL

The Dominion Cigars & News Store

CO., LIMITED

J. E. LEONARD

J. E. THERIAULT

## HOTEL St EMILE

Chambres et pension

de première classe

Vins, Liqueurs et

Cigares de choix

Salle d'échantillons,

Beurre de louage

ADONIAS PAIEMENT et OMER PAIEMENT,

Propriétaires

St EMILE, Alberta

## JOS. COUTURE

Agent de

Machines aratoires pour la Cie Massey-Harris

Agent pour

Sawyer & Massey et pour la Cie de Moulins à vent "Ontario"

Toujours en vente un assortiment complet de BUGGYS, BAIN WAGONS, BAIN SLEIGHS, EXPRESS, ENGINES ET POMPES "STICKNEY."

MORINVILLE, Alta.

## Magasin General

Assortiment complet, choisi et varié. Nos épiceries sont de première marque. Nous échangeons les produits de fermes

GAUDETTE & GERVAIS

FARMER'S STORE

MORINVILLE,

ALBERTA

## Farmers' Hotel

Le meilleur hôtel de campagne au nord d'Edmonton

Excellente pension

Liqueurs de choix

Aménagement des plus modernes

Cuisine française

ED. CHEVEGNY

RIVIERE-QUI-BARRE,

ALBERTA

## A. Brochu

Fait, répare et peint toutes sortes de voitures

PEINTRE EN BATISSES

Ouvrage garanti

RUE LAVAL

Morinville, Alta.

## B. CROISSETIERE

Boulangier, Pâtissier

Farine de toutes sortes à vendre

MORINVILLE, Alta.